



**Solutions innovantes
pour entreprises exigeantes**

Rencontres Dirigeants

Référencement Commercial

Centrale d'Achats

Avantages Privés

Fidélisation Clients



UN RÉSEAU PROCHE DE VOUS

Dynabuy est un réseau national composé de **11 000 décideurs de petites et grandes entreprises** qui utilisent quotidiennement nos leviers pour réduire leurs coûts, développer leur volume d'affaires et motiver leurs salariés.

Désormais, nous vous proposons d'intégrer ces **Avantages exclusifs** à votre stratégie commerciale afin de conquérir et fidéliser vos clients.

Notre objectif est de mutualiser les forces de 30 000 entreprises en 2018.

Dynabuy, solutions innovantes pour entreprises exigeantes.

50

agences de proximité

11 000

entreprises adhérentes

100 M€

d'achats professionnels

110 000

particuliers utilisateurs

Des solutions innovantes pour votre entreprise et pour vos salariés

Rencontres Dirigeants

- 500 rencontres par an en France
- Format d'échanges dynamiques
- Hausse de votre chiffre d'affaires

Référencement Commercial

- Cible de professionnels ou de particuliers
- Visibilité régionale ou nationale
- Développement de vos ventes

Centrale d'Achats

- Une équipe dédiée
- Comparatifs sur mesure
- D'importantes économies

Avantages Privés

- Des milliers d'offres exclusives
- Des remises de type CE
- Du pouvoir d'achat en plus

Fidélisation Clients

- Vous distinguer de vos concurrents
- Stabiliser votre clientèle
- Capter de nouveaux prospects



RENCONTRES DIRIGEANTS

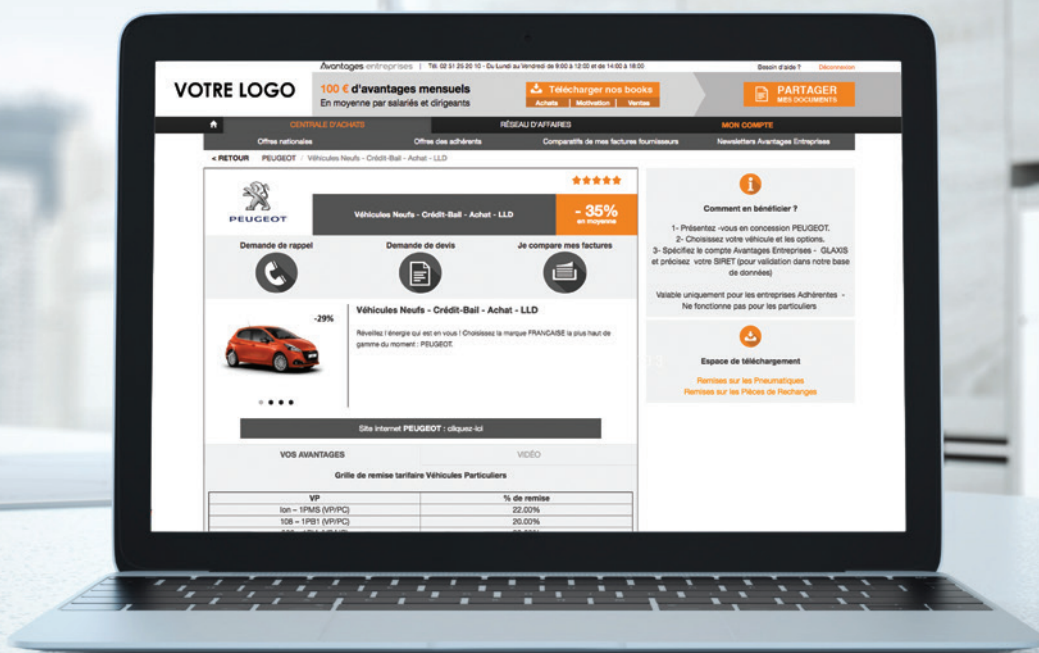
En tant que membre du réseau national, accédez à plus de 500 Rencontres Dirigeants annuelles. Dans un cadre convivial, toutes les 30 minutes, chaque dirigeant présente son entreprise aux 4 autres chefs d'entreprise assis à sa table. Les rotations entre les tables vous permettent de vous présenter en moyenne à 16 autres dirigeants.

Seront-ils vos futurs clients, fournisseurs ou prescripteurs ?

La Performance

Jusqu'à 200 000€ de C.A additionnel sur 1 an

Réalisé par un adhérent en 2015



VOTRE OFFRE COMMERCIALE

Vous rédigez votre offre commerciale préférentielle. Une fois validée par notre équipe, elle est diffusée sur le site et devient accessible à tous les adhérents Dynabuy.

La Visibilité

11 000 entreprises
adhérentes

110 000 particuliers
utilisateurs

La Performance

Jusqu'à 40% de C.A additionnel

Réalisé par un adhérent en 2015



Fanny GRUET - Gwladys PRAUD - Nelly CROGUENNEC : acheteurs Dynabuy



CENTRALE D'ACHATS

Économisez 30% en moyenne sur vos achats professionnels

Bénéficiez de tarifs négociés par nos acheteurs et améliorez automatiquement et rapidement vos marges.

► Exemple de Société de **10 salariés**

Economie Annuelle
32%
11 674 €

Postes Courants	Budget Annuel	Accords Dynabuy	Economies réalisées	%
Fournitures de bureau	2 525 €	2 010 €	515 €	20 %
Imprimantes et copieurs	3 027 €	1 890 €	1 137 €	38 %
Electricité/Gaz	20 105 €	13 945 €	6 160 €	31 %
Téléphonie	1 836 €	1 044 €	792 €	43 %
Emballages	8 790 €	5 720 €	3 070 €	35 %
Total € HT	36 283 €	24 609 €	11 674 €	32 %

► Exemple de Société de **50 salariés**

Economie Annuelle
38%
37 252 €

Postes Courants	Budget Annuel	Accords Dynabuy	Economies réalisées	%
Fournitures de bureau	60 122 €	33 217 €	26 905 €	45 %
Imprimantes et copieurs	7 045 €	3 648 €	3 397 €	48 %
Machines à affranchir	2 701 €	2 169 €	532 €	20 %
Téléphonie	10 116 €	6 827 €	3 289 €	33 %
Impressions	18 450 €	15 321 €	3 129 €	17 %
Total € HT	98 434 €	61 182 €	37 252 €	38 %

UNE ÉQUIPE D'ACHETEURS À VOTRE SERVICE

NOS MISSIONS

Sélection stricte de nos fournisseurs

Relations pérennes et de qualité avec nos partenaires

Renégociations régulières des tarifs à la baisse

Amélioration continue de l'offre en adéquation avec vos besoins

Veille concurrentielle sur les nouveaux acteurs/produits du marché

Accompagnement dans la rationalisation de vos fournisseurs

Conseils lors du choix de vos fournisseurs

LES + DU SERVICE ACHATS

Comparatif de vos factures

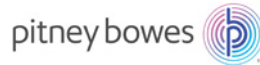
Appel d'offres sur mesure

Service Grands Comptes de vos contrats chez nos fournisseurs

Mise en contact direct avec les fournisseurs via nos outils de demande de devis et de rappel en ligne

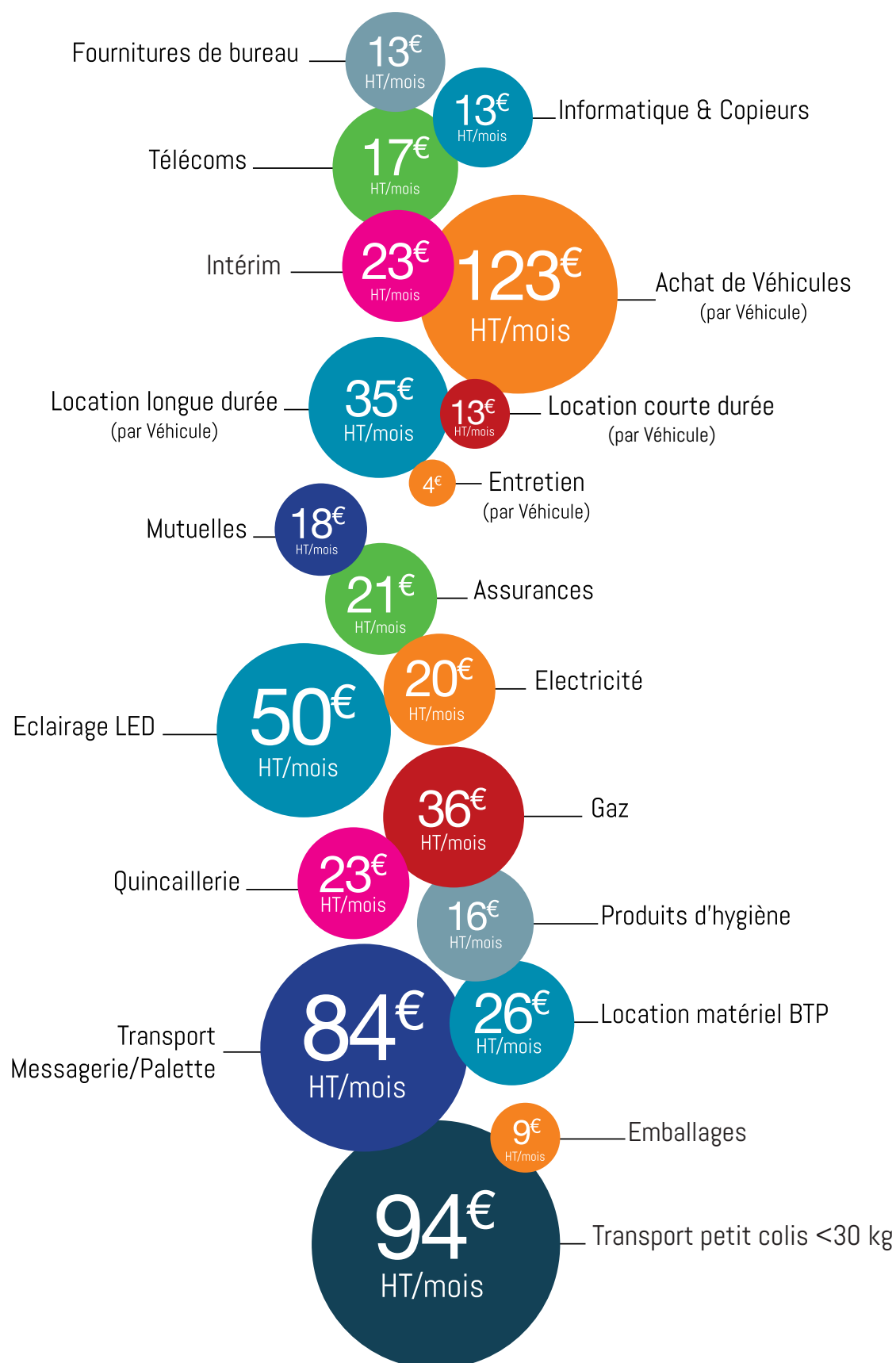


QUELQUES EXEMPLES DE FOURNISSEURS



100€

D'ÉCONOMIES MENSUELLES MOYENNES PAR PERSONNE
CONSTATÉES CHEZ NOS ADHÉRENTS





80€

de pouvoir d'achat
par famille
par mois



Avantages privés

Boostez votre pouvoir d'achat !

Des prix exclusifs : Offres Nationales - Bons d'achats remisés - Cinémas
Billetterie - Vacances - Parcs de loisirs - Hôtels - Bons plans locaux...

OFFREZ PLUS

Accédez aux **Avantages privés** : des milliers d'offres à prix remisé
auprès de 2 000 enseignes nationales ou locales

Plus de pouvoir d'achat

Sans charges sociales et sans impôts

Plus de reconnaissance

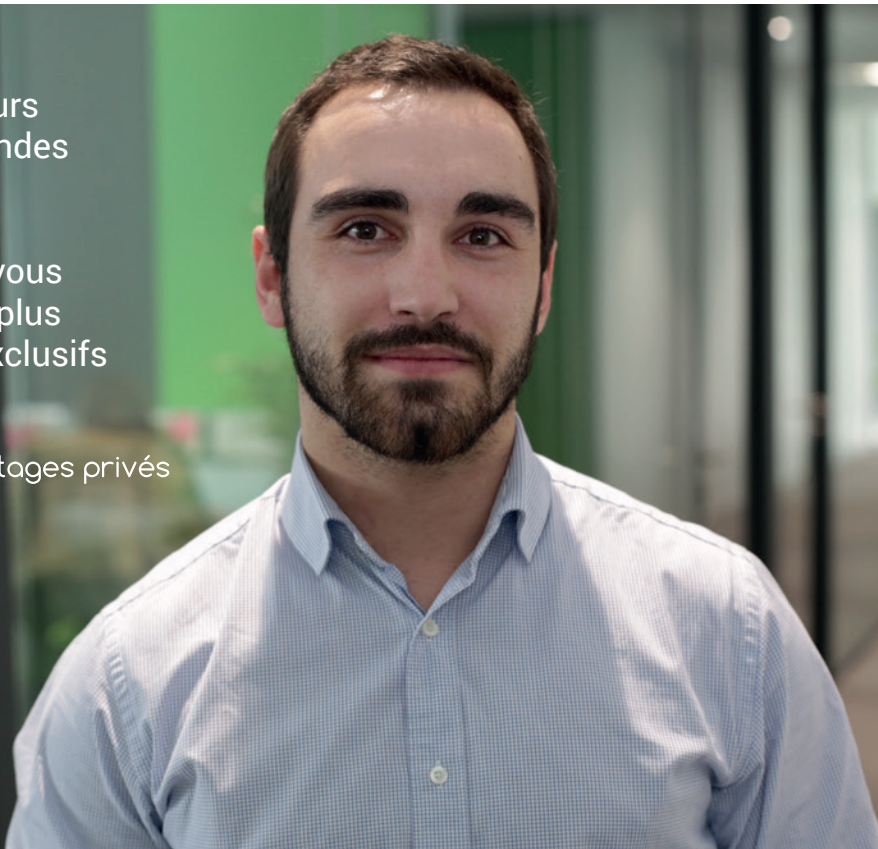
Sans impact sur la fiche de paie donc sans impôt sur le revenu

Plus de dynamique collective

Sans aucune gestion interne

Nos fournisseurs nationaux, grandes enseignes et commerçants contribuent à vous offrir toujours plus d'avantages exclusifs

Stephen LE FUR
Responsable Avantages privés



TÉMOIGNAGES



Nous avons, pour la 1ère fois de notre vie assisté à un match de Hockey sur glace. Grâce aux offres locales, nous avons bénéficié de 50% de remise sur nos billets. (Pour l'anecdote: les Scorpions ont perdu mais nous avons adoré notre soirée !)

CE AUTO CABLE

J'ai repéré un sèche-linge SIEMENS au prix de 599€ chez

Boulangier. Sur le site **Avantages privés**, le produit identique était à 399€. J'ai pris l'option livraison et garantie 2 ans pour 44€. Au total, 156€ de gain sur un seul achat et une garantie plus longue d'un an...

Elodie BERTHELOT

Dans un village de vacances Odalys, nous avons bénéficié de 20% de remise sur notre séjour d'une semaine

en présentant notre carte **Avantages privés** et le code de réduction.
Nagi SAAB

Pour effectuer mon déménagement, j'ai loué 3 camions 20 m3 avec Hertz pour tout un week end et au lieu de payer 1 650€, cela m'est revenu à 903€.... Economie de plus de 700€, grâce à mes **Avantages privés !!!!**
Julia TINCEAU



OFFRES LOCALES



...

Vous économisez
15€/mois
en moyenne

VACANCES ET LOISIRS



...

Vous économisez
15€/mois
en moyenne

ÉQUIPEMENT DE LA MAISON

DÉPENSES QUOTIDIENNES



...



...

Vous économisez
10€/mois
en moyenne

Vous économisez
40€/mois
en moyenne

Plus de 2000 enseignes



Cyril GANIO, Mélanie ZAORSKI, Lucie NEVOUX

Conquérir et fidéliser vos clients est au cœur de toute stratégie d'entreprise. Et si vous vous distinguez de vos concurrents ! Comment ? Nous vous proposons d'intégrer tous nos « Avantages exclusifs » dans votre stratégie de Conquête et Fidélisation Clients avec DYNABUY FID'. Vos clients bénéficient de nos services, cela vous permet donc d'en conquérir plus facilement, de les fidéliser voire même d'augmenter vos prix...

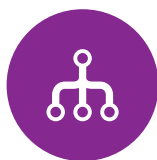
Deux choix :

1 site à marque neutre : www.avantages-exclusifs.com

1 site à marque blanche : www.votremarque-avantages.fr

TÉMOIGNAGE

☞ MOBIL Software commercialise des solutions logicielles innovantes sur Tablette PC sous forme d'abonnement. MOBIL Outils par exemple, permet aux utilisateurs nomades - type chef d'entreprise, commercial ou technicien - de gagner en productivité et donc en rentabilité. Avec les **Avantages entreprises**, les économies sur achats que réalisent mes clients doublent la rentabilité de notre solution ! Nous ne sommes donc plus seulement dans l'optimisation des coûts, mais carrément dans le gain. **DYNABUY FID'** nous permet donc de conquérir aisément de nouveaux clients qui y voient immédiatement leur intérêt global.



Des solutions innovantes pour fidéliser vos clients

Distinguez vous de vos concurrents... Faites bénéficier à vos clients des **Avantages exclusifs** et solutions de performance Dynabuy !

Vos avantages	Starter 3 ans	Business 3 ans	Design 3 ans
Accès au site avantages-exclusifs.com	jusqu'à 100	illimités	sur-mesure
Mailings mensuels	●	●	sur-mesure
2 mois offerts	●	●	●
Service Hotline 5/7j	●	●	●
Audits achats	●	●	●
Insertion de vos offres locales	●	●	●
Création d'un site sur mesure (Url, serveur, graphisme dédiés...)			●
Emailings personnalisés (logo, message sur-mesure, liens directs...)			●
Insertion d'offres nationales			●
Retrait d'offres			●
Création de fonctionnalités (Toutes vos idées sont possibles...)			●

Choisissez la solution qui vous convient :

Offrez la
solution

Incluez-la
dans vos prix

Refacturez le
service

MISE EN PLACE

Dès votre adhésion, votre responsable d'agence vous accompagne dans la mise en place de nos services et reste à votre écoute pendant toute la durée du contrat.

2 heures incluses dans la tarification

pour une satisfaction totale

Avantages entreprises

1h

- Activation de compte
- Insertion de votre offre commerciale
- Audit de vos factures / Demandes de devis
- Inscription aux rencontres dirigeants
- Présentation de l'offre de parrainage
- Réponses à vos questions

Avantages privés

1h

- Activation de votre espace
- Organisation d'une rencontre avec vos salariés
- Remise des cartes
- Présentation des meilleures offres locales et nationales
- Réponses à vos demandes spécifiques

...ET ACCOMPAGNEMENT

Sur toute la durée de votre contrat, nos responsables d'agence et nos équipes du siège se mobilisent afin de vous permettre d'exploiter pleinement le potentiel de nos solutions.

50 agences de proximité

Nos responsables d'agence vous accompagnent afin de :

- Maximiser vos gains
- Améliorer vos marges
- Développer votre chiffre d'affaires
- Déployer les outils de motivation pour vos salariés

L'équipe du siège

- Hotline gratuite à l'écoute de vos questions
- Conseils et aides pour l'utilisation de nos services
- Réponses personnalisées
- Astuces pour vous ou vos salariés

La Performance Achats

Pour les entreprises de 4 personnes et plus, vous bénéficiez d'une **garantie totale sur le résultat des audits** sur vos achats. Nous analysons toutes vos factures. Nous trouvons à minima **des gains couvrants votre adhésion** sinon nous vous **remboursions la différence**. Autrement dit, **les Avantages exclusifs ne vous coûtent rien !**



TÉMOIGNAGES D'ADHÉRENTS



Nous avons souhaité profiter des nombreux **Avantages entreprises** pour plusieurs raisons. En effet, nous avons tous besoin de prospects. Les **Rencontres Dirigeants** répondent à cela parce qu'ils nous permettent une fois par mois de réunir plus de 30 chefs d'entreprises pour faire du réseau et ainsi d'avoir de nouveaux clients. Ensuite, nous avons la chance d'avoir un CE d'entreprise pour une structure de moins de 10 salariés. Du coup, c'est un atout pour motiver nos collaborateurs et les garder chez nous. Enfin, nous avons la gestion des achats qui nous a permis de faire des économies à différents niveaux (Internet et téléphone avec Bouygues/ Les chèques Kadéos/Office Dépôt).

Jean-Eudes HIBON
TRIPODE SERVICES

Adhérents depuis peu, nous sommes satisfaits des remises proposées par la centrale d'achats et l'équivalent du comité d'entreprise. Nous sommes prêts d'avoir rentabilisé notre adhésion suite aux contrats passés avec Office Dépôt, Edenred et Bouygues Télécom via les **Avantages entreprises**.

Guillaume DROULERS
IDE CONSEIL

Pour moi, les **Rencontres Dirigeants** sont l'occasion

de découvrir de nouvelles entreprises. En participant à 3 réunions, j'ai trouvé un nouveau partenaire pour mes documents à imprimer et, encore plus intéressant, j'ai négocié une mission de recrutement avec l'un des adhérents...

Jean-Louis DUBOIS
HUMANIA GROUPE IDOINE
PARIS

Dès mon adhésion, j'ai amorti 80% de ma cotisation, grâce au recrutement effectué via le partenaire **Avantages entreprises**. De plus je profite de la centrale d'achats, et les avantages CE sont une réelle valeur ajoutée pour le personnel très dur à recruter dans mon secteur d'activités.

Régine FLAUNET
ARLIANE DIAGNOSTIC
IMMOBILIER

Je participe chaque mois à 4 rencontres de dirigeants à Paris, dans le 92, le 93 et le 94. Je fais la connaissance de plus de 120 chefs d'entreprise par mois. J'ai à ce jour 85 nouveaux clients, membres des **Avantages entreprises**. En rajoutant les clients qui me sont recommandés par ces adhérents, j'ai gagné plus de 100 clients en 18 mois dans une ambiance agréable et productive.

Richard VIARD
VOTREPAPETERIE.FR

Je suis très satisfait des services **Avantages entreprises** sur les trois aspects proposés : Rencontres entrepreneurs, cela permet de développer et maintenir le réseau professionnel; la Centrale d'achats: j'ai souscrit aux offres Office Dépôt et Kiloutou, cela permet de réduire les coûts fixes de manière substantielle. Carte CE pour les salariés, un vrai gain pour leur pouvoir d'achat : courses habituelles, séjours en week-end. Mes salariés sont très satisfaits...

Jean-François CALVO
VIVASERVICES SAINT-PRIEST

J'ai réalisé 80% de mes nouveaux clients et 50% de mon chiffre d'affaires suite aux Rencontres Dirigeants.

Aurélien JOUBERT
CONSULTANTE JURIDIQUE

Je ne regrette pas mon adhésion puisque qu'en 20 jours, elle a été amortie 5 fois.

Philippe GORAM
AXILINE FORMATION

Adhérent depuis juillet 2013, j'ai largement développé mon activité grâce au réseau. Aujourd'hui, je n'ai plus d'actions commerciales en dehors des **Rencontres Dirigeants**, tant les speed meetings m'apportent de nombreux clients.

Marc ARNAUD
FRANCE-BIOGRAPHIE



DYNABUY DANS LA PRESSE



Management

ouest
france

Capital

le journal
des entreprises

influence!ce.fr

MY TFI
News

BFM RADIO
LA RADIO DE L'ÉCO

LE PROGRÈS

LA DÉPÊCHE

la Nouvelle
République
www.lanouvellerepublique.fr



« L'entreprise nantaise, fondée par Gaëtan L'HONNEN en 2009 est un groupement de TPE et de PME au concept original. « L'idée est partie d'un simple constat : des milliers de petites entreprises ne peuvent profiter des mêmes avantages que les grands comptes en matière de remise par les fournisseurs et d'offres de comité d'entreprise. »
LE JOURNAL DES ENTREPRISES

« Les chefs d'entreprise sont des gens pressés. **Dynabuy** en est conscient. Implanté dans toute la France, ce réseau de chefs d'entreprise (...) organise des speed meetings ou, en bon français, des rencontres rapides ! »
LA NOUVELLE RÉPUBLIQUE

« La philosophie de ce réseau : « ensemble, plus forts » (...) accompagne les PME (...) dans une démarche de productivité globale. (...) » **OUEST-FRANCE**

www.dynabuy.fr



02 51 25 20 10

appel non surtaxé